

## 法人客リピーター育成サービス『法人パスポート』を2月9日販売開始しました。

～法人客を囲い込み、安定売上の獲得とコストを削減！～

2016.2.9

大手チェーン店向けCRMサービスを展開する株式会社VLe(本社所在地：東京都豊島区、代表取締役：高橋 貢)は、法人客のリピーター育成を目的とした『法人パスポート』の正式販売を2016年2月9日に開始いたします。

### ■ サービス概要

店舗近隣法人・お取引先従業員様のリピーター育成を目的としたサービスとなります。

提携先に専用「マイページ」を開設いただき、個人所有の携帯端末を介して自社グループ店舗の特別割引クーポンを配信。

「法人客の囲い込み」、来店時のCSアンケート取得による「CS改善」やメールマーケティングによる「顧客育成」・「販売促進」など、法人客のリピーター育成を強化するツールとしてご活用いただけます。

また、企業毎に利用頻度による「会員ランク制度」「企業別利用ポイント付与」などのロイヤルティプログラムの運用も可能です。

#### <主要機能>

#### 1. 提携先特別割引クーポン機能

↳ 提携先従業員様に自社グループ店舗をご利用いただき売上アップ

#### 2. コンテンツ配信機能

↳ グループ店舗のフェアやイベント情報などの最新情報を配信。来店促進

#### 3. CSアンケート機能

↳ 店舗利用した際のCSアンケート取得による満足度の把握。お客様の声を基にCS改善へ

#### 4. プッシュ通知機能(メール販促)

↳ 法人パスポート登録者へ個別でプッシュメールを配信し来店促進。リピーター育成

#### <法人パスポート基本画面>

#### <会員ランク制度>



## ■ 期待効果

- 提携先従業員様の囲い込みによる売上拡大
- 法人営業にかかる人件費・コストの削減
- C S マネジメント実践による店舗収益の拡大
- 利用状況の「見える化」実現による効果的な法人営業マネジメントの実践

## ■ 無料相談会のご案内

法人パスポートの販売開始に当たり、**無料相談**をお受けしております。

お問合せはこちら

法人客の囲い込みについてのご相談・ご依頼がございましたら、お気軽にお問合せください。

### <ご相談例>

- ・法人客を囲い込みたいが、なかなか仕組化しない
- ・提携先へクーポン券を定期的に配っているが、本当に利用されているのかわからない
- ・提携先の窓口担当者の変更になり、提携先従業員様に全く来店いただけなくなった
- ・店舗のC Sを向上していきたいが、どうすればいいかわからない

### <ご相談の流れ>

下記、いずれかの方法でお問い合わせください。

- 電話でお問い合わせ → 電話番号：03-6857-5310（電話受付時間：9:00～18:00）
- WEBでお問い合わせ → 【お問い合わせフォーム】<http://www.vle.jp/contact>

## ■ 株式会社 VLe について

会社名：株式会社 VLe

設立：2006年2月

資本金：1億7,600万円（資本準備金含む）

代表者：代表取締役 高橋 貢

所在地：〒171-0014 東京都豊島区池袋2丁目36番1 K T エクセルビル2階

T E L：03-6857-5310 / F A X：03-6857-5311

URL：<http://www.vle.jp/>

事業内容：（1）オウンドメディアマーケティング（2）ダイレクトマーケティング（3）マス・ソーシャルメディアマーケティング